



<https://bqpd.eu/index.php/job/key-account-manager-mensch/>

Key Account Manager [#mensch]

Beschreibung

Freude am Vertrieb? Lust auf Leistung?

- Du bist ein Key Account Manager, der gerne mit exzellenten Service überzeugt!
- Du arbeitest Du gut organisiert aus Deinem Home-Office und hast einen Führerschein der Klasse B
- Du überzeugst mit sehr gutem Deutsch und starker Rhetorik
- Du bist eine gewinnende Persönlichkeit und bist gut in der relevanten Industrie oder Branche vernetzt.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Entwicklung, Pflege und Betreuung von Großkunden
- Erstellen von Angeboten
- Akquisition von Neukunden
- Vertretung unseres Unternehmens und dessen Interessen
- Marktanalysen und Prognosen
- Entwicklung von neuen Marktstrategien
- Kommunikation mit definierten Personas in allen relevanten Abteilungen der Zielunternehmen
- Kontrolle der Soll-Ist-Analyse

Qualifikationen / Anforderungen

- ein Studienabschluss in BWL oder in Wirtschaftswissenschaften
- eine kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb

Leistungen der Anstellung

Gehalt: Wir zahlen gerne gute Honorare für entsprechende Leistungen, denn der tägliche professionelle Umgang mit Menschen ist eine anspruchsvolle Tätigkeit, die wir belohnen. Aus diesem Grund zahlen wir Honorare, die deutlich über dem Branchendurchschnitt liegen.

Gesundheitsmanagement: Wir unterstützen unsere Mitarbeiter dabei dauerhaft gesund zu bleiben – mit einem gesundheitsförderndem Arbeitsumfeld im Büro und täglich frischem Obst und Wasser.

Ausstattung am Arbeitsplatz: Wir bieten eine Home Office Regelung und Vertrauensarbeitszeit. Dein Notebook ist hochwertig und das Diensthandy darf auch privat genutzt werden.

Vorteilsangebote für Mitarbeiter: Satte Rabatte und Firmenkundenvorteile für alle Mitarbeiter an jedem Standort bundesweit.

Kontakte

Arbeitgeber

bqpd.eu

Arbeitspensum

Vollzeit, Teilzeit, Contractor

Start Anstellung

frühstmöglich

Dauer der Anstellung

unbefristet

Arbeitsort

Remote work from: Germany

Arbeitszeiten

Vertrauensarbeitszeit

Veröffentlichungsdatum

Juni 10, 2024

Herr Derya Fiedler
Commercial Director
E-Mail: derya.fiedler@gmail.com